

関東エリア セールスマネージャー募集中

仕事内容

- + 太陽光発電施工会社等へのシステム機器販売
- + 新規取引先の開拓から潜在顧客の固定客化等による担当エリアでの業務拡大
- + 既存顧客のフォローアップ及び取引拡大
- + 太陽光発電に関する知識を習得し、お客様に最適なリユース及び製品の提案や、技術的、営業的なアドバイスを行う事で関係性を強化
- + 展示会やセミナー等を通じて会社及び商品のPRを行い、新たな取引先を開拓する

求める人材

- + 提案営業のご経験をお持ちの方
- + 太陽光発電機器関連業務経験者（優遇）
- + 行動力のある、柔軟性高く営業活動ができる方
- + 目標達成する強い意志と責任感がある人材
- + 高いコミュニケーション能力

勤務形態及び待遇

- + 関東方面でのリモートワーク可能（定期的な本社出勤有り）
- + 給与は能力と経験により応相談
- + 販売利益に比例したインセンティブを支給

Krannich Solar株式会社

2012年に日本法人が設立されてからKrannich Solarは順調に日本での実績を伸ばしており、更なるビジネスの拡大を目指すため、日本全国でスタッフを募集しています。
当社の一員として、業界で一般的な商品だけではなく、他社があまり扱っていないような特徴あるドイツブランド商品等、差別化できる商品も販売できます。

ご興味ありますか？

当社にご興味おありでしたらぜひご連絡ください！

電話: 052-222-0215

メール y.kawabata@jp.krannich-solar.com

Krannich Solarとは

Krannich Solarは1995年にドイツで創業し、世界25カ国以上に拠点を持つグローバルに展開している太陽光発電機器の専門商社です。
世界中の様々な太陽光発電機器を厳選し、多種多様なお客様のニーズに柔軟に対応する「ショッピングモール」の様なワンストップソリューションを提供しています。