

Responsable de ventas Zona Norte

Una empresa mayorista internacional en un mercado desafiante te está esperando. Queremos seguir creciendo de forma ambiciosa durante estos próximos años en un mercado de futuro como es el de la energía solar. Por ello, estamos buscando un Responsable de ventas regional, con residencia en Madrid, País Vasco, Asturias o Cantabria, para nuestro departamento comercial en la zona Norte, e incorporación tan pronto como sea posible.

TUS FUNCIONES

- + Asesoramiento activo y apoyo a nuestros clientes en todas las cuestiones relativas a nuestros productos y ventas para sus instalaciones.
- + Apoyo a nuestros clientes para encontrar las mejores soluciones de nuestra cartera para sus necesidades.
- + Desarrollo de los clientes mediante ventas cruzadas y upselling.
- + Realización de campañas telefónicas.
- + Planificación técnica y económica de proyectos de plantas solares.
- + Presentación de la empresa en ferias y exposiciones.

TUS PUNTOS FUERTES

Te gusta el contacto personal con los clientes y tienes una habilidad natural y muy buena capacidad de comunicación. Estás orientado al éxito y te gusta organizarte a ti mismo y a tu trabajo diario de forma independiente y bajo tu propia responsabilidad. Tu pensamiento y tus acciones son emprendedoras. La diversión en las ventas, así como el interés en la industria solar completan tu perfil.

LO QUE APORTAS

- + Pasión por las ventas, se valorará la experiencia en ventas.
- + Un carácter reconocible con un comportamiento ganador y convincente.
- + Se valorarán los conocimientos en el ámbito de la energía solar y las energías renovables.
- + Buenos conocimientos de inglés.

LO QUE OFRECEMOS

Buena integración, formación continua, café gratis y bla-bla:

En lugar de las formalidades habituales, preferimos un trato personal. ¿Qué ofrecemos? ¡Te lo explicaremos en una entrevista! Fieles a nuestro lema, tan individual como sea posible, tan flexible como sea necesario.

Te esperamos con ansias.

ASÍ SOMOS

Desde su fundación hace 25 años, Kurt Krannich se ha centrado en un desarrollo empresarial estable y a largo plazo. Hoy, la empresa gestionada por sus propietarios emplea más de 1.000 personas. Desde nuestras 29 filiales, aconsejamos y suministramos a clientes de casi todos los países del mundo.

Esto solo es posible con empleados que se ven a sí mismos como parte de un equipo y están convencidos de que juntos siempre podemos lograr más. Aunque tengamos un funcionamiento muy similar en nuestros trabajos, todavía hay espacio suficiente para la individualidad. Para eso necesitamos de personas que piensen y participen, que disfruten de impulsar nuevas ideas. ¿Confianza, respeto, aprecio? ¡Eso es evidente! Y un buen ambiente de trabajo como marco en el que puedan desarrollarse las competencias individuales y crecer las personalidades. ¡Eso te lo prometemos!

TU SOLICITUD

¿Te parece interesante el cargo? ¡Esperamos recibir tu solicitud!