

# Técnico de compras tiempo completo

Una empresa mayorista internacional en una industria exigente te está esperando. En el dinámico mercado de futuro de la energía solar, queremos seguir creciendo de forma específica y ambiciosa en los próximos años. Por lo tanto, estamos buscando un empleado para apoyar a nuestro equipo de compras en nuestra filial en Valencia lo antes posible.

## ESTAS SERÁN TUS FUNCIONES

- + Derivarás la estrategia de compras para los productos de los que eres responsable. Al hacerlo, también realizarás ajustes en las previsiones y cantidades del pedido bajo tu propia responsabilidad, teniendo en cuenta las condiciones generales como los cuellos de botella, el desarrollo del inventario, etc.
- + Planificación, coordinación y seguimiento de fechas de entrega de nuestros proveedores a nivel interno y externo.
- + Incluso las situaciones especiales, como los cambios en la legislación, los saltos del mercado o la sustitución y el comportamiento de los segmentos, no te causan dolores de cabeza, sino que las tienes en cuenta de forma proactiva.
- + Como asistente del departamento de ventas, coordinarás la fijación de precios de los productos actualizas la información de disponibilidad.
- + Comprobación de los pedidos y de la disponibilidad de las mercancías y, en consecuencia, realización de nuevas reservas bajo tu propia responsabilidad.

## TUS PUNTOS FUERTES

Te ves a ti mismo como un verdadero comprador que actúa de forma proactiva y bajo tu propia responsabilidad a través de inteligentes observaciones del mercado y te gusta "jugar el juego" para encontrar el momento adecuado para pedir, la cantidad ideal del pedido y el mejor precio. También tienes una mentalidad empresarial y una forma de trabajar estratégica y orientada a los resultados. Las capacidades de negociación, la persuasión y asertividad, así como la gran capacidad de comunicación y la competencia intercultural garantizan el éxito de tus negociaciones de compra. El interés por la industria solar y nuestros productos completa tu perfil.

## LO QUE APORTAS

- + Formación o estudios comerciales o técnicos, idealmente centrados en las compras
- + Experiencia profesional en el ámbito de competencia descrito
- + Muy buenos conocimientos técnicos para familiarizarse con nuestra cartera de productos
- + Buenos conocimientos de inglés para la comunicación internacional

## LO QUE OFRECEMOS

Buena integración, formación continua, café gratis y bla-bla:

En lugar de las formalidades habituales, preferimos un trato personal. ¿Qué ofrecemos? ¡Te lo explicaremos en una entrevista! Fieles a nuestro lema, tan individual como sea posible, tan flexible como sea necesario.

Te esperamos con ansias.

## ESTO SOMOS NOSOTROS

Desde su fundación hace 25 años, Kurt Krannich se ha centrado en un desarrollo empresarial estable y a largo plazo. Hoy, la empresa gestionada por sus propietarios emplea más de 700 personas. Desde nuestras 29 filiales, aconsejamos y suministramos a clientes de casi todos los países del mundo.

Esto solo es posible con empleados que se ven a sí mismos como parte de un equipo y están convencidos de que juntos siempre podemos lograr más. Aunque tengamos un funcionamiento muy similar en nuestros trabajos, todavía hay espacio suficiente para la individualidad. Para eso necesitamos de personas que piensen y participen, que disfruten de impulsar nuevas ideas. ¿Confianza, respeto, aprecio? ¡Eso es evidente! Y un buen ambiente de trabajo como marco en el que puedan desarrollarse las competencias individuales y crecer las personalidades. ¡Eso te lo prometemos!

## TU SOLICITUD

¿Te parece interesante el cargo? Esperamos recibir tu solicitud

Tel.: +34 961 594 668, E-Mail: [rrhh@es.krannich-solar.com](mailto:rrhh@es.krannich-solar.com)