

OFERTA DE EMPLEO

INSIDE SALES

¡ESTAMOS
CONTRATANDO!

FUNCIONES

- + Confeccionar ofertas y confirmaciones de pedidos.
- + Seguimiento de ofertas.
- + Proveer una excelente atención al cliente por teléfono / e-mail manteniendo a los clientes al día sobre sus pedidos, entregas, resolución de dudas.
- + Dar soporte a los comerciales.
- + Mantener la BBDD de clientes actualizada.
- + Coordinar la disponibilidad del producto en stock.
- + Recoger las opiniones y necesidades de los clientes para facilitárselas a los departamentos implicados en el desarrollo de la estrategia comercial y mejorar la experiencia del cliente.

REQUISITOS MÍNIMOS

- + Experiencia de al menos 1 año en un puesto administrativo/comercial del sector B2B.
- + Usuario avanzado de MS Excel y ERP.
- + Actitud proactiva.
- + Visión comercial.

REQUISITOS DESEADOS

- + Idioma: Inglés B1.
- + Experiencia en el sector fotovoltaico y conocimiento técnico del producto.
- + Actitud optimista y afán por aprender.

Krannich Solar SLU
Avda. Alquería de Moret, 39
46210, Picanya, Valencia

www.es.krannich-solar.com

¿TE INTERESA?

Si te gusta trabajar de forma fiable y precisa, eres independiente y estructurado y mantienes la calma en los momentos de tensión, eres la persona que buscamos. Envía tu currículum junto con tus expectativas salariales y tu fecha de incorporación más próxima posible a:

Dpto. de Recursos Humanos de Krannich Solar España
Tel.: +34 961 594 668
E-Mail: rrhh@es.krannich-solar.com