

OFERTA DE EMPLEO

TÉCNICO COMERCIAL

¡ESTAMOS
CONTRATANDO!

FUNCIONES

- + Captación de nuevos clientes y mantenimiento de cartera actual en la zona asignada.
- + Visitar a los clientes y/o potenciales clientes en la zona asignada con la frecuencia que la empresa considere oportuno.
- + Proveer una excelente atención al cliente en persona y por teléfono / e-mail.
- + Aumentar la facturación empleando las herramientas de venta sugestiva.
- + Recoger las opiniones y necesidades de los clientes para facilitárselas a los departamentos implicados en el desarrollo de la estrategia comercial y mejorar la experiencia del cliente.

REQUISITOS MÍNIMOS

- + Disponibilidad para cambiar de residencia.
- + Disponibilidad completa para viajar.
- + Experiencia de al menos 2 años en un puesto administrativo/comercial del sector B2B.
- + Experiencia en negociación de ofertas y captación de clientes.
- + Carnet de conducir.

REQUISITOS DESEADOS

- + Idioma: Inglés B1.
- + Experiencia en el sector fotovoltaico y conocimiento técnico del producto.
- + Dotes de negociación y buena presencia.

Krannich Solar SLU
Avda. Alquería de Moret, 39
46210, Picanya, Valencia

www.es.krannich-solar.com

¿TE INTERESA?

Si te gusta trabajar de forma fiable y precisa, eres independiente y estructurado y mantienes la calma en los momentos de tensión, eres la persona que buscamos. Envía tu currículum junto con tus expectativas salariales y tu fecha de incorporación más próxima posible a:

Dpto. de Recursos Humanos de Krannich Solar España

Tel.: +34 961 594 668

E-Mail: rrhh@es.krannich-solar.com